

# ROBERT FRIMAN INT. AB

Gnosjö 2015-12-16

## Informationsbrev

Året börjar gå mot sitt slut och lite ledighet väntar runt hörnet. Som ni säkert läst har vi ingått ett antal olika avtal under året som gått och det är mycket som händer just nu. I detta brev tänkte jag fokusera på 2016 och vad som väntar där.

Vi har enligt oss, en bra grund vad gäller antalet återförsäljare i Sverige och de länder vi redan arbetar i. Ett av våra fokus är att serva och utveckla de återförsäljare vi redan har, men självklart vill vi även ha fler. Vi arbetar just nu tillsammans med Business Sweden i USA för att ta fram en bra plattform vad gäller marknaden just där. I USA är målsättningen att före sommaren skaffa en agent eller distributör samt att under 2016 medverka på någon av de smyckemässor som finns i USA. Mer om detta kommer ni att få läsa om under 2016.

Vi fortsätter arbetet med vår agent i Tyskland. Han har nu ingått avtal med sex underagenter och målet är att när säsongen våren 2016 drar igång, ha tio underagenter. Vi hoppas på att kunna komma med positiva nyheter om detta redan under början av 2016.

I England och Irland är vi nöjda med vårt arbete. Men vi känner att vi kan bli ännu bättre och leverera mer där. Arbetet med hitta fler underagenter där har redan påbörjats.

Den finska marknaden har för oss vänt och blivit positiv och vi känner att den trenden kommer att fortsätta. Efter att avtalet skrevs med vår nya agent Mikko Lindfors, har vi fått flera nya återförsäljare och vi känner att Finland är ett land vi i framtiden starkt kan räkna med.

Vi söker aktivt nya medarbetare och agenter i länder vi inte jobbar med idag. På mässorna vi medverkar på får vi ofta nya kontakter och bygger vårt nätverk vidare. I skrivande stund är vi anmälda till följande mässor under våren 2016:

- Formex i Älvsjö den 20-23 januari
- Show Case i Dublin den 24-27 januari
- Smycka i Stockholm den 4 februari
- Spring Fair i Birmingham den 7-11 februari
- GSW Messut i Helsingfors den 9-10 april

Vi hoppas även på att hitta en passande mässa i Tyskland.

Under 2016 kommer vi även att öppna upp modesidan [www.puss.se](http://www.puss.se) och [www.puss.eu](http://www.puss.eu), en webbshop riktad direkt till konsumenter. Där hoppas vi självklart kunna sälja våra smycken men även med den sidan kunna göra reklam och stärka våra varumärken ytterligare.

Med detta brev vill jag även passa på att tacka alla som varit med oss under året!  
Tack alla aktieägare, kunder och medarbetare!

God Jul och Gott Nytt År!

Björn Friman - VD  
Robert Friman Int. AB  
[ir@robertfriman.se](mailto:ir@robertfriman.se)  
[www.robertfriman.se](http://www.robertfriman.se)

Robert Friman International AB:s affärsidé är att genom långsiktiga relationer, och egendesignade smycken erbjuda smyckeindustrin ett fullservicekoncept.